



Bienvenido a Amway

Referencia rápida: Plan de compensación de Amway

Todos los montos de éstos ejemplos son en dólares U\$

Plan de compensación de Amway – Ejemplo 1: Cómo obtener ganancias de la comercialización

Isabel es una Empresaria Amway de medio tiempo y tiene su negocio desde hace ya 3 meses. Este mes obtiene \$94.50 en Ganancias de la comercialización.

Tiene cinco clientes que compraron algunos productos este mes. Un cliente promedio compra aproximadamente tres productos y gasta cerca de \$50 dólares mensualmente. Isabel también compró algunos artículos para su uso personal en este mes.

Fecha del pedido	Quien compró	Monto de la venta (no incluye impuestos ni envío)	Monto de ventas acumulado mensual (no incluye impuestos ni envío)	Puntos mensuales acumulados (Los puntos presentados son ejemplos. Consulta la Lista de precios Amway para ver los puntos asignados por mercado)
1/3/09	Cliente A	\$45.00	\$45.00	31.50
1/8/09	Cliente B	\$60.00	\$105.00	73.50
1/10/09	Cliente C	\$40.00	\$145.00	101.50
1/21/09	Cliente D	\$55.00	\$200.00	140.00
1/25/09	Cliente E	\$55.00	\$255.00	178.50
1/30/09	Isabel	\$60.00	\$315.00	220.50
TOTALES PARA ENERO				220.50

Ingreso de Isabel para enero	\$94.50
Isabel no reúne los requisitos para la Bonificación por desempeño porque su Total de puntos mensuales es menor a 1.200, pero si obtiene la Ganancia por la comercialización.	
Para calcular el ingreso mensual	
1. Determinar las Ventas Acumuladas Mensuales	\$315.00
2. Buscar el monto de Ventas Mensuales Acumuladas en la Tabla Variable de Descuentos (página 4) para encontrar el Porcentaje de Descuento	30%
3. Para calcular la Utilidad Mensual, multiplica el Monto de Ventas Acumuladas (Paso 1) por el Porcentaje de Descuento (Paso 2)	$\$315.00 \times 0.30 = \94.50
4. El ingreso total mensual es igual a la Bonificación por desempeño + Ganancia por la comercialización mensual (Paso 3)	$\$0 + \$94.50 = \$94.50$

Consulta las páginas 10 y 11 para ver la Tabla de descuento variable y la Tabla de la bonificación por desempeño

Estos números son usados solo como ejemplo para ver como funciona la Oportunidad de Negocio Amway, no como garantía de ingreso: los Empresarios Amway pueden ganar más dinero o menos dinero basado en sus compras reales



Bienvenido a Amway

Referencia rápida: Plan de compensación de Amway

Todos los montos de éstos ejemplos son en dólares US

Plan de compensación de Amway – Ejemplo 2: Cómo obtener una Ganancia por comercialización y una bonificación por desempeño

María es una Empresaria Amway de medio tiempo y tiene su negocio desde hace ya 9 meses. Este mes obtiene la Ganancia por la comercialización y la Bonificación por desempeño.

Fecha del pedido	Quien compró	Monto de la venta (no incluye impuestos ni envío)	Monto de ventas acumulado mensual (no incluye impuestos ni envío)	Puntos mensuales acumulados (Los puntos presentados son ejemplos. Consulta la Lista de precios Amway para ver los puntos asignados por mercado)	Ingreso de María para enero	\$879.35
1/5/09	Cliente A	\$200.00	\$200.00	140.00	Elegible para la Bonificación por desempeño cuando las Ventas totales del mes son de más de 1,200 puntos.	
1/7/09	Cliente B	\$100.00	\$300.00	210.00		
1/10/09	Cliente C	\$380.00	\$680.00	476.00		
1/15/09	Cliente D	\$135.00	\$815.00	570.50		
1/16/09	Cliente E	\$45.00	\$860.00	602.00	Para calcular la Bonificación por desempeño	$2.450 \times 0.7 = \$1.715$
1/18/09	Cliente F	\$250.00	\$1,110.00	777.00		
1/21/09	Cliente	\$400.00	\$1,510.00	1,057.00		
1/23/09	Cliente H	\$85.00	\$1,595.00	1,116.50		
1/25/09	Cliente I	\$200.00	\$1,795.00	1,256.50	Para calcular el ingreso mensual (Comercialización y Bono de Desempeño)	$1.715 \times 0.09 = \$154.35$
1/26/09	Cliente J	\$250.00	\$2,045.00	1,431.50		
1/28/09	Cliente K	\$30.00	\$2,075.00	1,452.50		
1/30/09	María	\$375.00	\$2,450.00	1,715.00		
TOTALES PARA ENERO				\$2,450.00	5. Determinar Monto de Ventas Acumuladas	\$2,450.00
					6. Buscar el monto de Ventas Mensuales Acumuladas en la Tabla Variable de Descuentos (página 4) para encontrar el Porcentaje de Descuento.	30%
					7. Para calcular la Utilidad Mensual, multiplicar el Monto de Ventas Acumuladas (Paso 5) por el Porcentaje de Descuento (Paso 6)	$2,450.00 \times 0.30 = \$735.00$
					8. 6. El ingreso total mensual es igual a la Bonificación por desempeño (Paso 4) + la Ganancia por la comercialización mensual (Paso 7)	$154.35 + \$735.00 = \889.35

Consulta las páginas 10 y 11 para ver la Tabla de descuento variable y la Tabla de la bonificación por desempeño

Estos números son usados solo como ejemplo para ver como funciona la Oportunidad de Negocio Amway, no como garantía de ingreso: los Empresarios Amway pueden ganar más dinero o menos dinero basado en sus compras reales



Bienvenido a Amway

Referencia rápida: Plan de compensación de Amway

Todos los montos de éstos ejemplos son en dólares U\$

Plan de compensación de Amway – Ejemplo 3: Gestión de las devoluciones

Javier es un Empresario Amway de medio tiempo que tiene su negocio desde hace ya 3 meses. Este mes obtiene \$90.00 en Ganancias por la comercialización.

Tiene cinco clientes que compraron algunos productos este mes. Javier también compró varios productos este mes.

Fecha del pedido	Quien compró	Monto de la venta (no incluye impuestos ni envío)	Monto de ventas acumulado mensual (no incluye impuestos ni envío)	Puntos mensuales acumulados (Los puntos presentados son ejemplos. Consulta la Lista de precios Amway para ver los puntos asignados por mercado)
1/6/09	Cliente A	\$40.00	\$40.00	28.00
1/13/09	Cliente B	\$50.00	\$90.00	63.00
1/19/09	Cliente C	\$45.00	\$135.00	94.50
1/22/09	Cliente D	\$60.00	\$195.00	136.50
1/27/09	Cliente E	\$55.00	\$250.00	175.00
1/28/09	—	-\$10.00	\$240.00	168.00
1/30/09	Javier	\$60.00	\$300.00	210.00
TOTALES PARA ENERO			\$300.00	210.00

Devolución de Producto

Ingreso de Javier para enero	\$90.00
Javier no reúne los requisitos para la Bonificación por desempeño porque su Total de puntos mensuales es menor a 1.200, pero si obtiene la Ganancia por la comercialización.	
Para calcular el ingreso mensual (Comercialización y Bono de Desempeño)	
1. Determinar Monto de Ventas Acumuladas	\$300.00
2. Buscar el monto de Ventas Mensuales Acumuladas en la Tabla Variable de Descuentos (página 4) para encontrar el Porcentaje de Descuento	\$0 + \$63.75 = \$63.75
3. Para calcular la Utilidad Mensual, multiplicar el Monto de Ventas Acumuladas (Paso 5) por el Porcentaje de Descuento (Paso 2)	\$300.00 x 0.30 = \$90.00
4. El ingreso total mensual es igual a la Bonificación por desempeño + Ganancia por la comercialización mensual (Paso 3)	\$0 + \$90.00 = \$90.00

Consulta las páginas 10 y 11 para ver la Tabla de descuento variable y la Tabla de la bonificación por desempeño

Estos números son usados solo como ejemplo para ver como funciona la Oportunidad de Negocio Amway, no como garantía de ingreso: los Empresarios Amway pueden ganar más dinero o menos dinero basado en sus compras reales



Bienvenido a Amway

Referencia rápida: Plan de compensación de Amway

Tabla de descuento variable	
Montó de ventas acumulado mensual	Porcentaje de descuento variable
\$300 y más	30%
\$150-\$299	25%
\$50-\$149	20%
menor a \$50	0%

Tabla de la bonificación por desempeño	
Elegible para la Bonificación por desempeño cuando las Ventas totales del mes son de más de 1.200 puntos.	
Puntos totales mensuales	Bonificación por desempeño Se aplica a la Base de comercialización para la Bonificación por desempeño (70% del Total de ventas mensuales)
10,000	21%
7,000	18%
4,000	15%
2,400	12%
1,200	9%